

【参考】令和7年度実績

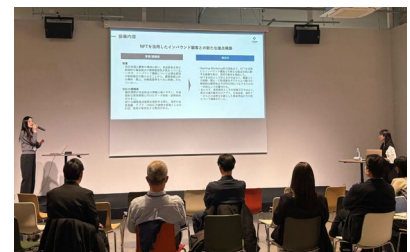
1. TIB に大手企業等が集いオープンイノベーションのプログラムを受講

参加企業は、自社の課題やアセットを整理したうえで、スタートアップとの協業に向けた新規事業の企画案を作成し、コース運営事業者やスタートアップとの面談を通じて企画案のブラッシュアップを行った。



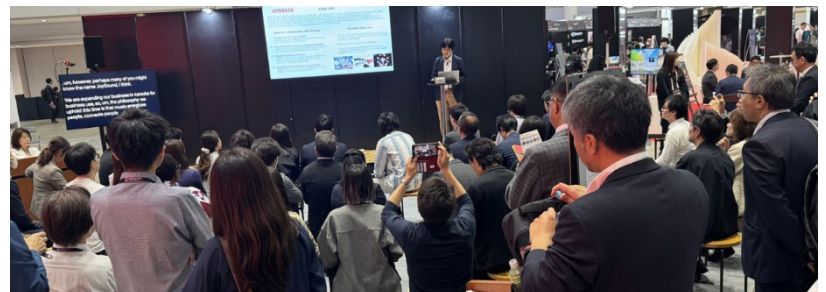
2. 合同ネットワーキングで、参加者同士によるオープンイノベーションの機運を醸成

TIB 2nd Anniversary でキックオフイベントを開催し、スタートアップとの協業に向けた決意を固めた。
また、3月にTIBで成果報告会を開催し、各社が作成した協業企画案の共有を行った。



3. SusHi Tech Tokyo2026 で参加企業 15 社がリバースピッチを実施

各社5分間のリバースピッチで、スタートアップとの協業で実現したいことや、活用できるリソースを発表した。
登壇後の交流タイムでは、観覧した来場者との商談などを実施した。



【参考】令和7年度の参加者の声

- ・普段、出会えないスタートアップと面談・ディスカッションを行い、協業のきっかけをつくることができた
- ・オープンイノベーションの作法を教えていただき、自分達だけでは出来ない計画を進められた
- ・本プログラムに参加している、他の大企業の新規事業担当と接点を得られ、情報交換ができた
- ・プログラムへの参加が幅広い人脈形成につながり、他社の方と切磋琢磨して進めることができた
- ・SusHi Tech Tokyo のリバースピッチは、スタートアップや他企業との交流につながった
- ・リバースピッチを行ったステージは、会場内での立地が良く、スタッフの案内も丁寧で良かった